



RUSANTON-INVEST COMPANY

тел./факс +7 (3812) 948 – 523
Санкт - Петербург: +7 (921) 304-76-69
e-mail: rusantoninvest@mail.ru
rusinvest@sibintercom.ru
website: www.rusantoninvest.com

Компания «РУСАНТОН-Инвест» работает на российском рынке с 1992 года и осуществляет успешную деятельность с компаниями Западной Европы и Америки по разработке и реализации инвестиционных проектов в области машиностроения, медицины, пищевой промышленности, сельского хозяйства и строительства.

Один из определяющих моментов успешной деятельности – накопленный положительный опыт работы с финансовыми структурами Западной Европы и Швеции.

Наши преимущества при реализации проектов

- *уникальный опыт в организации финансирования крупных проектов;*
- *сотрудничество с ведущими международными инвестиционными и финансовыми структурами;*
- *способность осуществлять финансовое моделирование проекта исходя из потребностей конкретного Заказчика;*
- *установившиеся отношения с Администрациями регионов;*
- *высокая степень универсализма.*

За прошедшие годы компанией были разработаны и реализованы следующие проекты:

- *Организация производства автобусов Volvo (Швеция). Стоимость проекта – 170 млн. долл.*
- *Модернизация комплекса по обработке корпусных деталей задвижек в г. Омске. Организация финансирования западного банка. Стоимость проекта – 1 млн. долл.*
- *Организация производства древесно-топливных гранул в Ленинградской области. Организация проектного финансирования. Стоимость проекта – 2 млн. Евро.*
- *Разработка программы выращивания ячменя в Омской области по заказу крупного пивоваренного предприятия.*
- *Разработка бизнес-плана развития полеводства, бройлерного производства и расширения производства яиц на базе птицефабрики в Омской области.*
- *Разработка проекта по созданию единого золотодобывающего комплекса на территории Красноярского края. Стоимость проекта – 115 млн. Евро.*
- *Комплексное сопровождение проекта организации автобусного производства в России на базе марок Европейских производителей. Привлечение инвестиционных ресурсов. Стоимость проекта – 18 млн. Евро.*



Работа с сельскохозяйственными проектами

Стадия 1: Анализ компании Заказчика

- анализ текущей деятельности Заказчика, его инвестиционных планов,
- экспертиза проектов Заказчика,
- анализ оптимальности инвестиционных планов Заказчика.

Стадия 2: Подготовка бизнес-плана Проекта

- всесторонняя оценка альтернатив развития предприятия и определение наиболее перспективного
- подготовка материалов для привлечения финансовых ресурсов, в том числе государственных ресурсов

Стадия 3: Подготовка материалов по проекту для представления инвесторам, кредитным и инвестиционным структурам и продвижение проекта

Стадия 4: Согласование условий сделки, заключение договора между Заказчиком и Инвестором

Стадия 5: Разработка совместно с руководством региона программ развития отдельных подотраслей сельского хозяйства или отдельных культур с целью включения в «Государственную программу развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2009-2012 гг.» в качестве региональной экономически значимой программы



Возможности финансирования проектов в области сельского хозяйства



Схема финансирования программы строится на принципе оптимального сочетания бюджетных источников финансирования и внебюджетных средств (средства российских и частных инвесторов, кредитные ресурсы западных и российских банковских структур, собственные средства участников программы)

Работа с промышленными проектам

Стадия 1: Анализ компании Заказчика

- анализ текущей деятельности Заказчика, его инвестиционных планов,
- экспертиза проектов Заказчика,
- анализ оптимальности инвестиционных планов Заказчика.

Стадия 2: Подготовка бизнес-плана Проекта

- всесторонняя оценка альтернатив развития предприятия и определение наиболее перспективного
- подготовка материалов для привлечения финансовых ресурсов
- Поиск партнеров для реализации проекта, заключение предварительных договоренностей с поставщиками оборудования

Стадия 3: Подготовка материалов по проекту для представления инвесторам, кредитным и инвестиционным структурам и продвижение проекта

Стадия 4: Согласование условий сделки, заключение договора между Заказчиком и Инвестором

Стадия 5: Реализация проекта



Мы предлагаем следующие варианты финансирования промышленных проектов

- *Организация финансирования через иностранные банковские структуры, рефинансирования, привлечение прямых иностранных инвестиций.*
- *Привлечение стратегических инвесторов для реализации комплексных долгосрочных программ по созданию и развитию производства.*
- *Привлечение деловых партнеров для создания совместных предприятий.*
- *Организация финансирования модернизации и расширения производства. Компанией разработана схема финансирования поставок импортного оборудования ведущих мировых производителей через Шведский банк (на сегодняшний день ставка составляет $Libor+1,15\%$, рассрочка платежа до 3-х лет).*

